

**FICHA DEL CLIENTE****GRUPO TECIMAN**

HABLAMOS CON: Jorge López | Responsable de Finanzas

Grupo Téciman encarna la evolución necesaria en la ingeniería industrial. Fundada en 1991 y con más de tres décadas de experiencia, ha pasado de ser una consultora especializada en Metrología 3D a consolidarse como un “socio integral” con alcance internacional. Su principal valor es la sinergia multidisciplinar, combinando unidades de negocio especializadas en Metrología, Ingeniería, Outsourcing y la reciente unidad Digital. Acompañar a sus clientes, desde la automoción hasta el sector aeroespacial, a lo largo de todo el ciclo de vida de sus productos asegura una implementación tecnológica que se traduce en una mejora real de la eficiencia y la calidad.

**DIRECCIÓN:** C/ Vitoria 305 P. E. Inbisa Villafría, 4-5E  
09007 Burgos (Burgos)

**TELÉFONO:** +34 947 20 91 41

**MAIL:** [teciman@teciman.com](mailto:teciman@teciman.com)

**WEB:** [www.teciman.com](http://www.teciman.com)

**¿Cuál fue la visión inicial que dio origen a GRUPO TECIMAN y cómo ha evolucionado esa visión en el mercado actual?**

Téciman nace en 1991, centrando sus esfuerzos en la Consultoría Industrial y Metrología 3D para el sector. Se posiciona como referente en Máquinas de Medición por Coordenadas (MMC) y extiende sus servicios al Outsourcing de Ingeniería. Tras años liderando proyectos, nace la unidad de Ingeniería para gestionar proyectos de digitalización, automatización, diseño, simulación, utilajes y máquinas especiales. Nuestro objetivo es ser un "socio integral" que atiende la demanda de distintos sectores (aeroespacial, ferroviario, energía), separando y especializando unidades de negocio.

**Se enfocan en la digitalización y la automatización industrial, ¿cuáles considera que son los mayores desafíos y las oportunidades más claras en la transformación digital de la industria?**

Como mayor desafío está la integración de tecnologías emergentes en entornos existentes, evitando que sea solo "tecnología por tecnología" y garantizando impacto real en eficiencia, calidad y coste. Es crucial asegurar la cualificación del personal. La oportunidad más clara es la optimización de procesos administrativos repetitivos y mejora de la calidad del producto final. Lograr la diferenciación competitiva y la expansión internacional a través de plataformas digitales, permitiendo integrar servicios de ingeniería desde cualquier ubicación.

**Nuestro objetivo es ser un "socio integral" que atiende la demanda de distintos sectores (aeroespacial, ferroviario, energía), separando y especializando unidades de negocio.**

**En el desarrollo de proyectos, ¿qué papel juega la ingeniería de calidad y metrología para asegurar la excelencia en el producto final?**

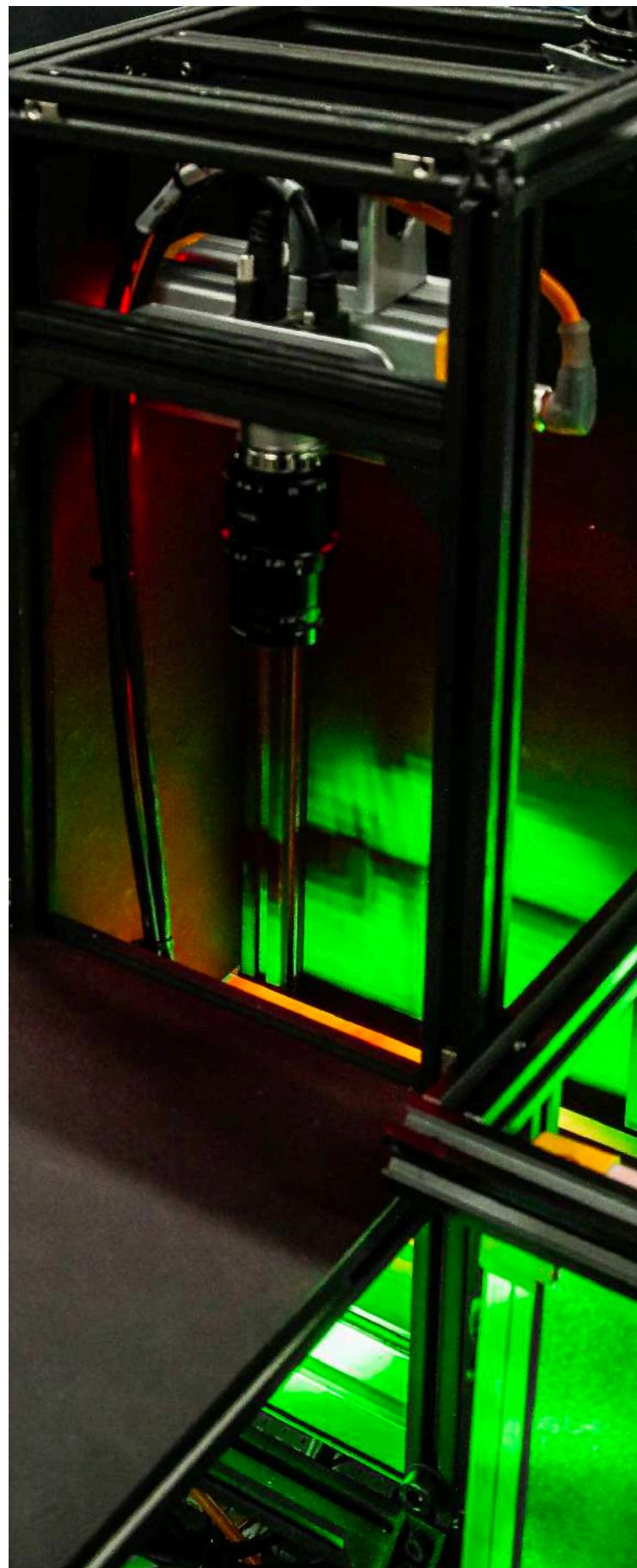
Son pilares clave. Téciman ha sido referente en Metrología, con acreditación por ENAC para la calibración de MMC. Medir y asegurar la calidad en fases tempranas es fundamental para reducir rechazos, evitar cuellos de botella y garantizar la repetibilidad en líneas de producción.

**¿Qué estrategias han sido fundamentales para su expansión fuera de España y cuáles son sus próximos objetivos?**

Una experiencia de más de 35 años acompañando a clientes nacionales en su expansión internacional manteniendo la calidad de los servicios ha sido la principal estrategia, además de ofrecer un servicio completo y diferenciado que facilita la entrada en mercados más exigentes.

**La simulación de procesos es un pilar de su oferta. ¿De qué manera esta herramienta permite a las empresas optimizar recursos y reducir riesgos en la producción?**

Ayuda a anticipar escenarios sin parar la línea real o in-



vertir en prototipos costosos. Esto reduce riesgos de lanzamiento, producción defectuosa y cuellos de botella. Permite evaluar el flujo de producción, recursos materiales y personal para optimizar la asignación y minimizar el desperdicio.

**Una experiencia de más de 35 años acompañando a clientes nacionales en su expansión internacional manteniendo la calidad de los servicios ha sido la principal estrategia, además de ofrecer un servicio completo y diferenciado que facilita la entrada en mercados más exigentes.**

¿Qué sectores industriales se benefician más de sus soluciones y por qué la especialización es crucial en estos ámbitos?

Sectores como automoción, aeroespacial, defensa o alimentación. Se caracterizan por altos requisitos de calidad, tolerancias estrictas y producción en serie, lo que exige metrología de precisión, simulación y automatización.

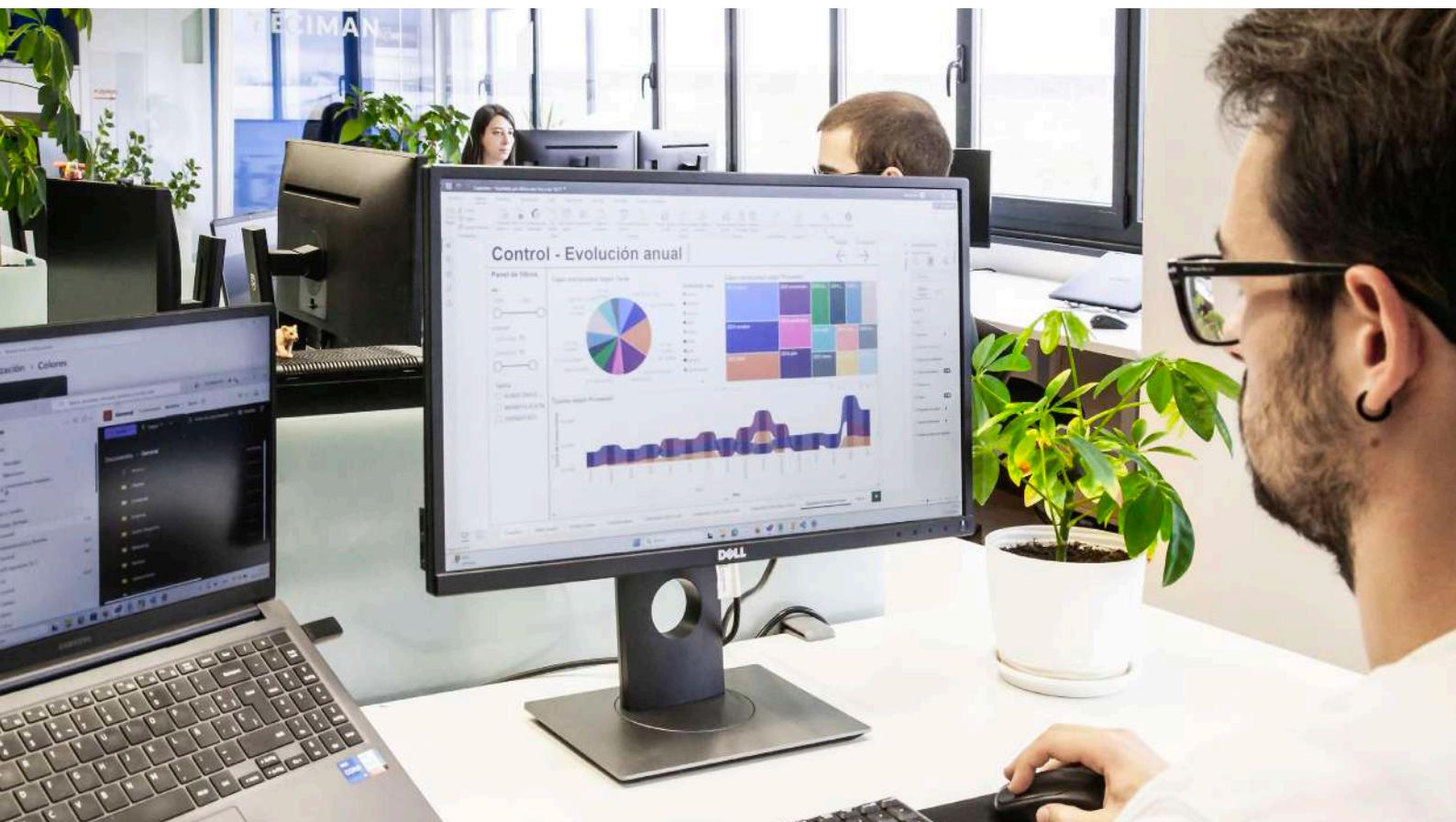
La especialización permite ofrecer soluciones adaptadas a las normativas, exigencias técnicas y retos específicos de cada sector mejorando la confianza.

¿Cómo ayudan sus servicios de Automatización Industrial a conseguir los objetivos de eficiencia y reducción de costes en las empresas?

Mediante la implementación de maquinaria especial, utensilios y robótica que reducen la intervención manual y los errores e incrementan la velocidad. Integran mediciones en línea y automatización de controles, lo que minimiza piezas defectuosas. Ofrecen soluciones "llave en mano" que acortan plazos y reducen costes asociados al arranque de nuevos sistemas.

¿Cuál es el principal valor que GRUPO TECIMAN busca transmitir a sus clientes a través de su servicio y sus soluciones tecnológicas?

La experiencia de 35 años, la multidisciplinariedad y la colaboración entre empresas del grupo para ofrecer soluciones integrales, como la personalización del servicio mediante un análisis previo y la flexibilidad para adaptarse a las necesidades específicas de cada cliente y proyecto.





**Nuestro principal valor es la experiencia de 35 años, la multidisciplinariedad y la colaboración entre empresas del grupo para ofrecer soluciones integrales, como la personalización del servicio mediante un análisis previo y la flexibilidad para adaptarse a las necesidades específicas de cada cliente y proyecto.**